MIRA / AI · BEAUTY · TOKEN

Красота — в системе. Ценность — в экосистеме.



Investor pitch deck | Рынок СНГ | Октябрь 2026

Конфиденциальный материал для обсуждения потенциального участия. Не обещание доходности.

Beauty становится цифровым, персональным и измеримым

MIRA работает на пересечении AI-персонализации, регулярного ухода и e-commerce.

$590 млрд

прогноз глобального beauty-рынка
к 2030 году

McKinsey · 2026

~5% в год

Прогноз роста рынка до 2030 года.

Доверие

Покупатели требуют доказуемой пользы, а не обещаний.

От витрины к персональному маршруту

Пользователь сравнивает цену, состав, актуальность и сценарий применения. Это пространство для специализированного AI.

Источник: McKinsey, State of Beauty 2026. Глобальный рынок — контекст, не оценка доли MIRA.

Потребителю не нужен ещё один список кремов

Ему нужен понятный и постоянно обновляемый маршрут ухода.

01

Избыточный выбор

Реклама, отзывы, составы и цены создают информационный шум. Пользователь не знает, что подходит именно ему.

02

Разорванный процесс

Консультация, план на неделю, покупки и наблюдения живут в разных сервисах.

03

Нет обратной связи

Без истории и дневника сложно понять, как адаптировать уход и избегать повторных ошибок.

Решение MIRA: связать консультацию → программу → косметику → привычку → корректировку.

MIRA превращает AI-консультацию в цикл регулярного ухода

Главный актив — связанный пользовательский опыт, а не отдельный ответ модели.

01

Изучить

Цели, бюджет, предпочтения

02

Объяснить

Логика ухода и ограничения

03

Спланировать

День · неделя · месяц · год

04

Подобрать

Косметика и альтернативы

05

Адаптировать

Дневник и обратная связь

Персонализация

Повторное использование

Путь к товару

Модель подписки

Есть продуктовая база. Следующая стадия — измеримый рост

Важно разделять разработанный MVP, тестируемые модули и коммерческие планы.

В MVP · по данным команды

- **AI-чат** — Консультации по вопросам домашнего ухода
- **Персональные планы** — День, неделя, месяц, год
- **Подбор косметики** — Логика выбора и рекомендации

Следующие контрольные точки

01 Сквозные тесты текущей версии и безопасность AI

02 D7 / D30 retention, качество и стоимость ответа

03 Платёжные сценарии, партнёрские интеграции

04 Аудит и готовность токеновой инфраструктуры

Массовый запуск и внешняя аудитория на дату White Paper не подтверждены.

В основе — подписки. На масштабе — B2B и commerce

Плановая модель сочетает повторное пользование AI с инструментами для брендов.

390 ₽

MIRA / месяц

Персональный план, история, расширенные диалоги.

790 ₽

MIRA Pro / месяц

Более интенсивные функции фото и аналитики.

B2B +

commerce

Комиссии, брендовые кампании, интеграции, API и white-label.

Годовые тарифы и фактическая конверсия требуют коммерческой валидации.

Сценарий: от MVP к диверсифицированной выручке

Не фактические результаты. Числа — допущения модели из White Paper 5.6.

Год 1

0.05 млн $

модельная годовая выручка

Опер. результат: −$202 тыс.

Год 2

0.37 млн $

модельная годовая выручка

Опер. результат: −$132 тыс.

Год 3

1.32 млн $

модельная годовая выручка

Опер. результат: +$468 тыс.

Модель показывает гипотезу роста — не подтверждённую выручку, прибыль или гарантию результата.

Токен с плановыми функциями внутри продукта

Потенциальный спрос возможен, если функции действительно востребованы пользователями.

01

Подписка

Оплата регулярного AI-сопровождения и планов ухода

02

Расширенные функции

Дополнительные консультации, сравнения и сервисы

03

Скидки и бонусы

Преимущества внутри экосистемы и специальных кампаний

04

Партнёрские механики

Предложения брендов и программы лояльности

Экономическая функция токена зависит от реализации, регулирования и реального принятия — не от самого факта выпуска.

Покупка через платформу → возможная сделка на бирже

Планируемый путь после внедрения финального ERC-20 и необходимых правовых процедур.

1

Пользователь

Выбирает услугу и сумму

→

2

Фиат / KYC

Проводится проверка и платёж

→

3

Провайдер

Получает деньги и исполняет заявку

→

4

Внешний рынок

Покупает MIRA у допустимого контрагента

→

5

Кошелёк

Токен отражается у пользователя

Важно: использование MIRA не равнозначно новой покупке на бирже. Внутренние остатки и повторное обращение уменьшают такой объём.

Модель показывает, что важно измерять

MAU × доля покупателей × средний чек × доля сделок с открытого рынка.

КОНСЕРВАТИВНЫЙ

$3 500

модельных покупок / месяц

MAU 25 000

Покупатели 2% · Чек $10

Исполнение с рынка 70%

БАЗОВЫЙ

$80 000

модельных покупок / месяц

MAU 100 000

Покупатели 5% · Чек $20

Исполнение с рынка 80%

УСКОРЕННЫЙ

$810 000

модельных покупок / месяц

MAU 300 000

Покупатели 10% · Чек $30

Исполнение с рынка 90%

Сценарии не являются прогнозом рыночной цены, выручки компании или чистого притока капитала.

2 млрд MIRA. Объём ограничен моделью эмиссии

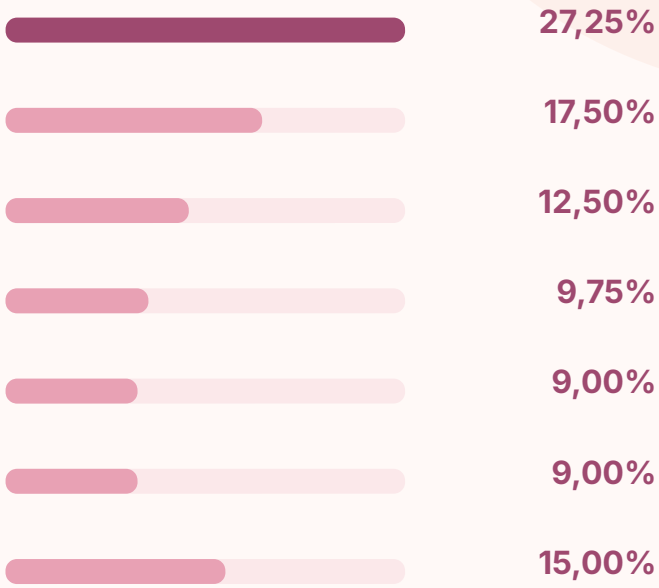
Полное распределение по 10 категориям — в отдельной инфографике токеномики.

2 000 000 000

плановый maximum supply

545 млн

на 7 раундов
27,25% эмиссии



Прочие: бонусы, маркетинг, сообщество и советники (суммарно 15%).

7 раундов · 545 млн токенов · до $12,575 млн

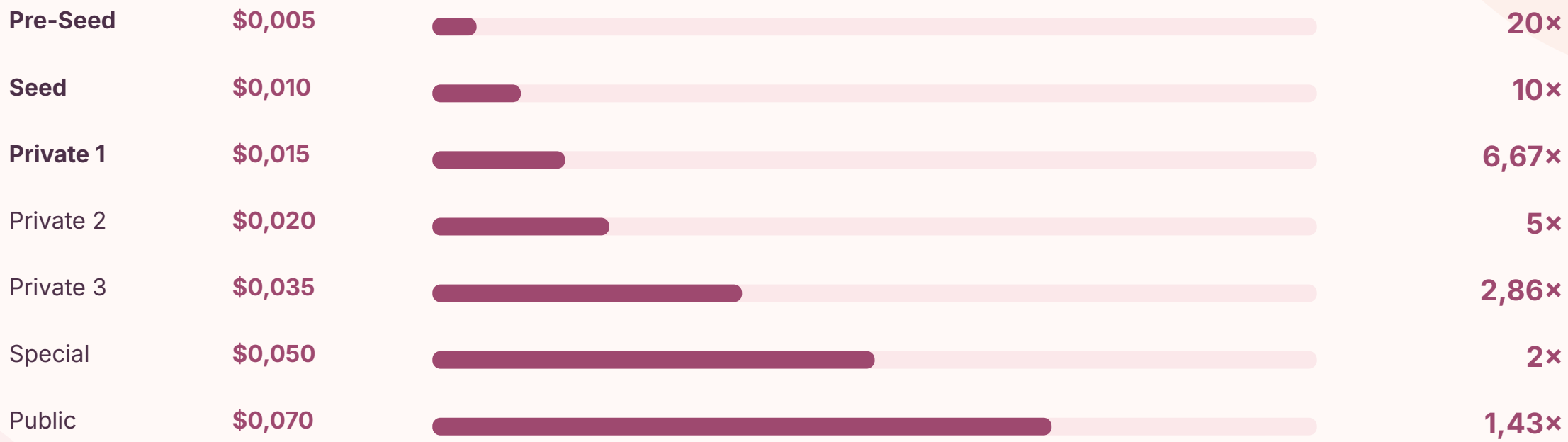
Потенциал валового привлечения при полной продаже, не подтверждённый результат.

РАУНД	ЦЕНА	MIRA	ОБЪЁМ	LOCK-UP / VESTING
Pre-Seed	**$0,005**	100 млн	$0,50 млн	12 мес. lock-up
Seed	**$0,010**	100 млн	$1,00 млн	9 мес. lock-up
Private 1	**$0,015**	100 млн	$1,50 млн	6 мес. → 100%
Private 2	**$0,020**	75 млн	$1,50 млн	3 мес. → 100%
Private 3	**$0,035**	75 млн	$2,625 млн	10% TGE + 9 × 10%
Special	**$0,050**	60 млн	$3,00 млн	10% TGE + 9 × 10%
Public	**$0,070**	35 млн	$2,45 млн	Без lock-up / vesting

Важно: календарь разлоков остальных аллокаций требует отдельного раскрытия до размещения.

Разница раундовых цен — возможность и риск

Ориентир $0,10 используется только как математическая точка сравнения, а не прогноз.



Рыночная цена может быть ниже цены входа. Продажа зависит от lock-up, вестинга, спроса и ликвидности.

Стратегические партнёры соединяют спрос и дистрибуцию

Резерв партнёрств — 195 млн MIRA (9,75%). Программа находится в стадии планирования.

2 года

планируемое продвижение бренда на платформе во время вестинга

При сохранении прозрачной маркировки коммерческих размещений.

Плановые уровни участия

$100k	$200k	$300k	$400k	$500k

Условия покупки, объём токенов, вестинг и рекламные пакеты оформляются отдельным соглашением.

Команда с опытом в backend, AI и инфраструктуре

Профили участников приводятся по предоставленным резюме; роли в эмитенте отдельно не подтверждены.

Арслан Абдигали

Backend и распределённые системы · Go, API, производительность. В резюме: Yandex, Ozon.

Рауан Ахметов

AI-агенты и LLM-инженерия · RAG, оркестрация, тестирование. В резюме: Higgsfield AI.

Чэнь Хаожань

Cloud и cybersecurity · Kubernetes, CI/CD, облака, безопасность и наблюдаемость.

Ключевая задача команды: от подтверждённого MVP — к устойчивому пользовательскому продукту и токеновой инфраструктуре.

Инвестиционный тезис должен подтверждаться вехами

У последовательности есть продуктовый, коммерческий и инфраструктурный контуры.

Сейчас

MVP и QA

Работающие базовые AI-сценарии; устранение ошибок и тестирование.

Далее

Монетизация

Валидация тарифов 390 / 790 ₽, метрики удержания и первых платежей.

Масштаб

B2B + рынок

Интеграции каталогов, партнёрские продажи, пользовательская база.

Token

ERC-20 / Private 1

Миграция раннего инвестиционного токена, аудит, юридическая архитектура.

В White Paper не закреплены календарные сроки выполнения этапов; они зависят от QA, регулирования и финансирования.

Понятная экономика сильнее обещаний роста цены

Риски раскрываются заранее. Инвестиционное решение требует анализа договоров и структуры размещения.

Продукт	Качество AI, retention, CAC, платная конверсия	QA, аналитика, регулярная проверка сценариев
Технологии	Контракт, кошельки, ключи, платежи	Аудит, разграничение ролей, процедуры возвратов
Рынок токена	Ликвидность, unlock, продажи держателей	Публичный календарь предложения и рыночные данные
Право	Статус инвестиционного токена, KYC/AML, страны	Юридическая оценка и договоры по юрисдикциям

Стоимость MIRA может снизиться вплоть до нуля. Листинг и доступность продажи не гарантированы.

MIRA / INVESTOR CONVERSATION

Инвестируйте в развитие пользовательской экосистемы.

Запросите документы раунда, условия владения и обмена, календарь unlock и материалы due diligence.

MIRA AI · AI cosmetologist + intelligent beauty selection

White Paper 5.6 · 19.10.2026